



« Wir setzen uns für ein umweltfreundliches Klima ein – heute und morgen!

[E.B. + M.D., Verkauf Schmid AG]



Wir sind ein international tätiges und innovatives Familienunternehmen, welches sich seit über 85 Jahren mit Fragen rund um die Holzenergie befasst und zu den weltweit führenden Unternehmen der Branche zählt. Unsere Anlagen (bis 8 MW) sind auf technisch höchstem Niveau und ermöglichen eine zukunftsorientierte und umweltfreundliche Energieerzeugung. Mit der Erfahrung und dem Knowhow unserer 300 Mitarbeitenden garantieren und gewährleisten wir höchste Qualität.

Für die **Region Zentralschweiz / Zürich** suchen wir nach Vereinbarung eine überzeugende und unternehmerisch denkende Persönlichkeit als:

Technischer Verkaufsberater (m/w) im Aussendienst

Ihre Hauptaufgaben

Als technischer Verkaufsberater für unsere Holzfeuerungsanlagen bis 260 kW sind Sie die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden (Endkunden, Installateure oder Ingenieurbüros). Folgende Tätigkeiten gehören zu Ihrem vielfältigen Aufgabengebiet:

- Kundenbesuche vor Ort
- Kompetente und lösungsorientierte Beratung
- Erstellung von Kalkulationen und Offerten mit entsprechenden Einbauvorschlägen
- Persönlicher Einsatz an verschiedenen Fachmessen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsdienst und der Projektleitung
- Pflege der Kundenaktivitäten im CRM

Ihr Profil

Um diese Position optimal zu besetzen, stellen wir uns folgenden fachlichen und persönlichen Hintergrund vor:

- Technische Grundausbildung
- Mehrjährige Erfahrung als Verkaufs-/ Kundenberater
- Fundierte technische Kenntnisse, vorzugsweise HLK
- Verhandlungsgeschick sowie kommunikatives Flair
- Selbstständige, zuverlässige und initiative Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mündlich und schriftlich)
- Zeitliche Flexibilität

Ihre Perspektive

Sie schätzen eine lebhaft und vielseitige Herausforderung mit persönlichem Spielraum in einer nachhaltigen Branche und im technischen Bereich? Bei uns finden Sie eine Aufgabe in einem vielversprechenden Zukunftsmarkt, wo Ihre Überzeugungskraft und Ihre Selbstständigkeit gefragt sind. Für Ihre Tätigkeit steht Ihnen nebst zeitgemässen Arbeitsmitteln ein eigenes Geschäftsfahrzeug zur Verfügung, das Sie auch privat nutzen können. Selbstverständlich werden Sie intensiv und umfassend in Ihr neues Aufgabengebiet eingeführt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Frau Sabrina Fellner, Personalbereichsverantwortliche, freut sich auf Ihre Online-Bewerbung unter folgendem [Link](#).